

TRANSFORMATION IS OUR PASSION

„ZUKUNFT ENTSTEHT,  
WENN BEZIEHUNGEN  
GELINGEN”



●●●

## DAS WEITERENTWICKELN DER GESELLSCHAFT – IN ALLEN LEBENSLAGEN – UND DAS ERFOLGREICHE GESELLSCHAFTLICHE POSITIONIEREN SIND UNSERE ANLIEGEN.

●●●

Unsere gesammelten Erfahrungen machen Sie morgen erfolgreicher. Jeden Tag geben wir unser in mehr als 25 Jahren gesammeltes Knowhow an unsere Kunden weiter. „Trainingszeit erspart Arbeitszeit“, denn die Seminarteilnehmer arbeiten anhand eigener Fälle aus der Praxis. So wird die investierte Zeit optimal genutzt, um sich sofort anwendbares Praxiswissen anzueignen.

Die Basis für das bewusste Wahrnehmen des laufenden Veränderungsprozesses im Alltag ist die eigene, permanente Reflexion. Unsere Kunden werden auf Grundlage unseres gesammelten Knowhows effizienter und erfolgreicher. Das ist unser Ziel. Wir begleiten unsere Partner vom ersten Impulsgedanken über die wichtige Phase der Erkenntnis, bis zum Neuausrichten und dem Implementieren in den täglichen Arbeitsprozess mit individuell abgestimmten Analysen, Trainings, Coachings und Reflexionsgesprächen.

### METHODEN

Wir schaffen eine positive Atmosphäre, die auch Mut zu Fehlern macht. Lebendige Diskussionen und aktive Gruppenarbeit stellen wichtige Säulen der Lern- und Veränderungsmethoden dar. Audio/Video Trainings, -Analysen, Selbstanalysen, Reflexionen und Coaching sind entscheidende Bausteine der Transformation.



●●●

Zsolt Janos, Andreas Dolezal und Erich Burtscher vereinen das Knowhow des internationalen Wirtschaftsökonomen – des praxisnahen Compliance Officers – des absoluten Vertriebsprofis

●●●

### SPEZIALISTEN FÜR TRANSFORMATIONSPROZESSE

Zsolt Janos, Andreas Dolezal und Erich Burtscher zählen zu den führenden Managementberatern, Trainern und Key-Speakern der europäischen Finanzindustrie. Als ehemalige Top-Führungskräfte renommierter Finanzgruppen vereinen sie jahrzehntelange internationale Erfahrung. Als Entwickler von Vertriebsstrukturen kennen sie die strategischen und alltäglichen Herausforderungen im Management sowie im Vertrieb aus erster Hand. Ihr universeller Zugang gepaart mit lösungsorientierten Perspektiven machen sie zu den Spezialisten für Transformationsprozesse, ob grundlegende Neuausrichtung oder Anpassung an Marktgegebenheiten.

### STRATEGISCHE & OPERATIVE THEMEN IM FOKUS

Richtig umgesetzt sind auch neue, regulatorische Vorgaben ein strategischer Vorteil, machen Unternehmen stärker und gleichzeitig wettbewerbsfähiger. Als wertvoller Sparring-Partner sind Zsolt Janos, Andreas Dolezal und Erich Burtscher für das Top-Management ebenso im Einsatz wie für das mittlere Management und den Vertrieb. Auf Basis einer unternehmensspezifischen Risikoanalyse werden maßgeschneiderte Optimierungen durchgeführt – und damit vorhandene Risiken reduziert. Die drei Experten verstehen es, neue und geldwerte Strategien zu etablieren, Kompetenzen zu erhöhen, Kräfte quer durch das Unternehmen zu bündeln und Leistungen zu steigern – und somit Unternehmen (gerade in schwierigen Zeiten) nachhaltig auf zukünftigen Erfolg auszurichten.

### BRANCHENÜBERGREIFEND & INTERNATIONAL

Unternehmen und Unternehmer aus unterschiedlichen Industriesparten, von der Automobilindustrie, über Logistik, Hotellerie, Handel sowie Rechtsanwälte, Steuerberater, Ärzte und die Finanzindustrie vertrauen auf ihre Expertise. Gemeinsam verstehen sie es, Ereignisse und Trends in einen verständlichen Gesamtkontext zu bringen, notwendige Konsequenzen nachvollziehbar zu erläutern und praxisnahe umzusetzen. In Vorträgen, Workshops und persönlichen Beratungsgesprächen vermitteln sie ebenso konzentriertes wie verständliches Knowhow. Gemeinsam arbeiten sie im deutsch- und englischsprachigen Europa und aufgrund der zusätzlichen Sprachkompetenz auch in den CEE Ländern.



AL&E Consulting GmbH  
2380 Perchtoldsdorf  
Theresiengasse 17a  
office@aleconsulting.at

[www.aleconsulting.at](http://www.aleconsulting.at)

TRANSFORMATION IS OUR PASSION

**„ZUKUNFT ENTSTEHT,  
WENN BEZIEHUNGEN  
GELINGEN“**





●●●

# DAS WEITERENTWICKELN DER GESELLSCHAFT – IN ALLEN LEBENSLAGEN – UND DAS ERFOLGREICHE GESELLSCHAFTLICHE POSITIONIEREN SIND UNSERE ANLIEGEN.

●●●

Unsere gesammelten Erfahrungen machen Sie morgen erfolgreicher. Jeden Tag geben wir unser in mehr als 25 Jahren gesammeltes Knowhow an unsere Kunden weiter. „Trainingszeit erspart Arbeitszeit“, denn die Seminarteilnehmer arbeiten anhand eigener Fälle aus der Praxis. So wird die investierte Zeit optimal genutzt, um sich sofort anwendbares Praxiswissen anzueignen.

Die Basis für das bewusste Wahrnehmen des laufenden Veränderungsprozesses im Alltag ist die eigene, permanente Reflexion. Unsere Kunden werden auf Grundlage unseres gesammelten Knowhows effizienter und erfolgreicher. Das ist unser Ziel. Wir begleiten unsere Partner vom ersten Impulsgedanken über die wichtige Phase der Erkenntnis, bis zum Neuausrichten und dem Implementieren in den täglichen Arbeitsprozess mit individuell abgestimmten Analysen, Trainings, Coachings und Reflexionsgesprächen.

## METHODEN

Wir schaffen eine positive Atmosphäre, die auch Mut zu Fehlern macht. Lebendige Diskussionen und aktive Gruppenarbeit stellen wichtige Säulen der Lern- und Veränderungsmethoden dar. Audio/Video Trainings, -Analysen, Selbstanalysen, Reflexionen und Coaching sind entscheidende Bausteine der Transformation.



●●●

## Zsolt Janos, Andreas Dolezal und Erich Burtscher vereinen das Knowhow des internationalen Wirtschaftsökonomen – des praxisnahen Compliance Officers – des absoluten Vertriebsprofis

●●●

### SPEZIALISTEN FÜR TRANSFORMATIONSPROZESSE

Zsolt Janos, Andreas Dolezal und Erich Burtscher zählen zu den führenden Managementberatern, Trainern und Key-Speakern der europäischen Finanzindustrie. Als ehemalige Top-Führungskräfte renommierter Finanzgruppen vereinen sie jahrzehntelange internationale Erfahrung. Als Entwickler von Vertriebsstrukturen kennen sie die strategischen und alltäglichen Herausforderungen im Management sowie im Vertrieb aus erster Hand. Ihr universeller Zugang gepaart mit lösungsorientierten Perspektiven machen sie zu den Spezialisten für Transformationsprozesse, ob grundlegende Neuausrichtung oder Anpassung an Marktgegebenheiten.

### STRATEGISCHE & OPERATIVE THEMEN IM FOKUS

Richtig umgesetzt sind auch neue, regulatorische Vorgaben ein strategischer Vorteil, machen Unternehmen stärker und gleichzeitig wettbewerbsfähiger. Als wertvoller Sparring-Partner sind Zsolt Janos, Andreas Dolezal und Erich Burtscher für das Top-Management ebenso im Einsatz wie für das mittlere Management und den Vertrieb. Auf Basis einer unternehmensspezifischen Risikoanalyse werden maßgeschneiderte Optimierungen durchgeführt – und damit vorhandene Risiken reduziert. Die drei Experten verstehen es, neue und geldwerte Strategien zu etablieren, Kompetenzen zu erhöhen, Kräfte quer durch das Unternehmen zu bündeln und Leistungen zu steigern – und somit Unternehmen (gerade in schwierigen Zeiten) nachhaltig auf zukünftigen Erfolg auszurichten.

### BRANCHENÜBERGREIFEND & INTERNATIONAL

Unternehmen und Unternehmer aus unterschiedlichen Industriesparten, von der Automobilindustrie, über Logistik, Hotellerie, Handel sowie Rechtsanwälte, Steuerberater, Ärzte und die Finanzindustrie vertrauen auf ihre Expertise. Gemeinsam verstehen sie es, Ereignisse und Trends in einen verständlichen Gesamtkontext zu bringen, notwendige Konsequenzen nachvollziehbar zu erläutern und praxisnahe umzusetzen. In Vorträgen, Workshops und persönlichen Beratungsgesprächen vermitteln sie ebenso konzentriertes wie verständliches Knowhow. Gemeinsam arbeiten sie im deutsch- und englischsprachigen Europa und aufgrund der zusätzlichen Sprachkompetenz auch in den CEE Ländern.



AL&E Consulting GmbH  
2380 Perchtoldsdorf  
Theresiengasse 17a  
office@aleconsulting.at

[www.aleconsulting.at](http://www.aleconsulting.at)